



Van links naar rechts: Frans Jozef van der Vaart, Allard Schuering, Madeleine van der Wal, Eric Poelenije en Ruud Derksen.

'We maken van Zuid-as naar Oost-as gebruik van elkaars netwerken'

KienhuisHoving en Holtman Notarissen samen sterk in Randstad

KienhuisHoving advocaten en notarissen, één van de bekendere juridische advieskantoren van ons land, is op 1 oktober samengegaan met Holtman Notarissen. KienhuisHoving ziet de notariaatspraktijk uitgebreid met zo'n vijftien professionals.

Bij KienhuisHoving willen de advocaten en notarissen grenzeloos ondernemen, licht bestuursvoorzitter Frans Jozef van der Vaart toe. „We denken niet in hokjes, we adviseren onze cliënten zo breed en proactief mogelijk. Wij zijn daarom erg blij met de samenwerking met Holtman. Wij zitten nu dicht bij onze cliënten in het westen. Daarnaast versterken de specialisten van onze kantoren elkaar op allerlei gebied. Bovendien maken we gebruik van elkaars netwerken. Over de jaren heen zagen wij geregeld getalenteerde jonge advocaten die graag voor KienhuisHoving wilden werken maar met huis en haard gebonden waren aan het westen. Die kunnen nu in Utrecht, in het kantoor van Holtman notarissen, aan de slag.” Allard Schuering, notaris en vennoot van Holtman Notarissen ziet dat de fusie de continuïteit van zijn kantoor waarborgt en extra groei mogelijk maakt. „Holtman is een uitstekend bekend staand stadskantoor in het

Utrechtse. Wij breiden onze geografische en inhoudelijke reikwijdte nu aanzienlijk uit omdat voortaan ook de kennis van de advocaten van KienhuisHoving bij cliënten kan worden ingezet.” Het kantoor wordt vaak ingeschakeld voor de

'We adviseren zo breed en proactief mogelijk'

meer complexe vraagstukken, bijvoorbeeld op het gebied van grootschalige vastgoedprojectontwikkeling. „Ook wat dat betreft hebben we een goede match omdat KienhuisHoving net als wij vakinhoudelijk sterk is,” zegt Schuering. Locatie is belangrijk, ook in de juridische dienstverlening. KienhuisHoving heeft een hechte samenwerking met de Universiteit Twente. Het kantoor helpt universitaire spin-offs, zoals Booking.com, hun bedrijf op te zetten en bijvoorbeeld hun Intellectueel Eigendom juridisch goed

te beschermen. „Als zulke start-ups de regio verlaten om door te groeien, komen ze nogal eens bij een ander kantoor terecht. Dit willen we voorkomen en ook daarom is de samenwerking met Holtman belangrijk voor ons.” De fusie past in het strategisch groeiplan dat enkele jaren geleden door jonge ambitieuze medewerkers bij KienhuisHoving in samenspraak met de partners is opgesteld. Het plan voorziet in verregaande digitalisering van de werkzaamheden, verdieping en verbreding van kennis, klantbehandeling, carrièregroei en persoonlijke ontwikkeling. Maar ook in groei, vooral in het 'enterprise' segment. Bij de nieuwe combinatie werken in totaal 120 medewerkers, waaronder 45 advocaten en 14 notarissen/kandidaat-notarissen. De beide kantoren blijven vooralsnog onder eigen naam actief.

i Dit artikel kwam tot stand i.s.m. Kienhuis Hoving advocaten en notarissen. Meer informatie: kienhuishoving.nl

Xxxxxx

Xxxxxxxx

Xxxxxx

KOP
Xxxx

foto MARK VAN BINSBERGEN

Scan de QR-code en bekijk de aflevering over Xxxxx van Xxxxxx en andere videoregistraties op deondernemer.nl

Helpende hand aan schuldenaar



MANON EGBERINK
OVER FAILLISEMENTSWET

Op 26 mei 2020 heeft de Tweede Kamer het wetsvoorstel 'Wet Homologatie Onderhands Akkoord' (WHOA) aangenomen. Vandaag zal de Eerste Kamer het wetsvoorstel goedkeuren.

Het wetsvoorstel zal onderdeel uitmaken van de Faillissementswet en mogelijk op korte termijn al in werking treden. Het doel van de nieuwe wet is, wat men noemt, het reorganiserend vermogen van ondernemingen te verbeteren. De WHOA biedt een helpende hand aan de schuldenaar, waarvan het aannemelijk is dat zij haar schuldeisers niet kan blijven betalen. Het biedt de schuldenaar de mogelijkheid om buiten faillissement een regeling te treffen

met al haar schuldeisers. Op basis van de huidige wetgeving moeten - anders dan in geval van faillissement en surseance - alle schuldeisers instemmen met de door de schuldenaar aangeboden regeling. De WHOA brengt hier verandering in. Op basis van de WHOA kunnen schuldeisers door de rechtbank gedwongen worden om de door de schuldenaar aangeboden regeling te accepteren. Vanuit de schuldeisers bezien moet dit wel gerechtvaardigd zijn. Hiervan is sprake als de schuldeiser bij het voorstel is gebaat of er in ieder geval niet op achteruit gaat. Bij de beoordeling hiervan wordt bijvoorbeeld gekeken wat de schuldeiser in geval van faillissement van de schuldenaar zou kunnen ontvangen. De praktijk

leert dat de meeste schuldeisers in een faillissement geen enkele uitkering ontvangen. In beginsel lijkt het dan ook dat de schuldeisers baat hebben bij een regeling buiten faillissement. Aandachtspunt is wel de teruggave van de ten onrechte betaalde BTW. Naar het zich nu laat aanzien kunnen schuldeisers in geval van een regeling, afhankelijk van de inhoud, voor het nog niet betaalde deel van de uitstaande vordering een verzoek teruggave BTW indienen.

Afkoelingsperiode

Naast de mogelijkheid dat schuldeisers buiten faillissement door de rechtbank gedwongen kunnen worden het voorstel van de schuldenaar te accepteren, worden er in de WHOA nog diverse andere

mogelijkheden aan de schuldenaar geboden ter bevordering van het slagen van de regeling. Zo kunnen schuldeisers in verschillende categorieën worden ingedeeld en kan per categorie een aanbod worden gedaan of kan een herstructureringsdeskundige worden benoemd. Daarnaast kan bijvoorbeeld ook een afkoelingsperiode worden gelast. Of de schuldeisers en de schuldenaar in de praktijk daadwerkelijk de vruchten kunnen plukken van de WHOA moet nog worden gezien.

i Manon Egberink is advocaat bij KienhuisHoving advocaten en notarissen. Voor vragen: manon.egberink@kienhuishoving.nl